26 сентября 2018

# Как создатели бара «Угрюмочная» сделали бизнес на плохом настроении петербуржцев и кто ходит в заведение, где подают коктейли в пистолете и шприце

В середине сентября в Петербурге [открылся](#) уже второй бар для грустных — «Угрюмочная». В заведении есть аналитика для рыданий, служба психологической поддержки и коктейли в пистолете и шприце. О баре написали десятки СМИ и паблики, а посетители говорят, что в заведении практически не бывает свободных мест.

**«Бумага»** поговорила с одним из создателей «Угрюмочной» Георгием Фарбиссом о том, как открыть бар, который будет приносить прибыль посетителей, почти ничего не тратить на рекламу, и зачем проводить психологические тренинги для барменов.

**Георгий Фарбисс**

Один из создателей Баров Сотпосів и «Угрюмочная», кальянной Self-Cool и ресторана «Чесночница»

**— Как возникла идея открыть в Петербурге бар для грустных?**

— Года три назад мы с друзьями разговаривали, и один из них сказал, что если когда-нибудь будет открывать заведение, то это будет «Бар для грустных» — «Угрюмочная». Мы тогда вместе посмеялись, но запомнили.

Случайно нам подвернулось маленькое помещение во дворе Рубинштейна. Мы думали, что у нас можно сделать, и тут меня вдруг осенило уже придуманная «Угрюмочная» — место, которое должно обязательно быть небольшим.

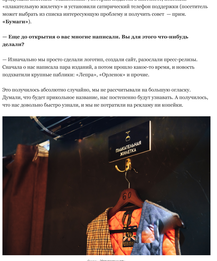

Фото: [Угрюмочная]

Когда мы стали выходить за рамки названия, то поняли: мы живем в Петербурге, здесь экзотическая атмосфера людей и очень много страдающих людей. А подобного места [для грустных] просто нет. Когда делали концепцию, то ввели понятие полезную большую аудиторию.

Мы также продумали детали, которые лучше раскроют нашу концепцию. В итоге решили создавать посетителям «минимальный шок» с кухни черного хлеба и солью, продумали коктейль «Маниковский», который подается в пистолете, поисковик «зашипучьему жалуйся» и экзистенциальный телефон-автомат (посетитель может выбрать из списка интересующую проблему и получить совет — прим. «Бумаги»).

**— Еще до открытия о вас многое написали. Вы для этого что-нибудь делали?**

— Изначально мы просто сделали логотип, создали сайт, раскослали пресс-релизы. Сначала о нас написала наша знакомая, а потом прошло какое-то время, и новость подхватили крупные паблики «Лента», «Пульс» и прочие.

Это получилось абсолютно случайно, мы не рассчитывали на большую сеславу. Думали, что будет приколольное название, нас постепенно будут узнавать. Мы не ожидали, что нам дадут столько, и мне не потратили на рекламу ни копейки.

Фото: [Угрюмочная]

**— Когда вы только придумали концепцию «бара для грустных» — это был маркетинговый ход, чтобы выделиться на фоне остальных?**

— Наверное, с точки зрения маркетинга мы об этом не думали. Мы в целом занимаемся заведениями, в которых нам самим нравится атмосфера: нравятся что-то новое. У нас в заведении есть много [непривычных] форматов.

Вообще «Бар для грустных» — это не мой формат, я люблю гулять, как и мои коллеги. Но мы решили создать интересную фишку для других людей. Ну и, конечно, мы хотели выделиться и привлечь заинтересованных людей в тех, кому понравилось привольное название.

**— Ваши ожидания от публики оправдались?**

— Мы думали, что у нас в баре будет реально очень грустно. В итоге поняли, что до 90 % людей у нас веселятся, а те, кто приходит грустными, становятся веселыми. Концепция срабатывает у нас немного не так, как мы ожидали: вместо — приходит грустными, а уходит довольными. Но когда появляются новые люди, они рассчитывают, что здесь будет депрессивная атмосфера, и остаются в неизменном виде.

Из-за потока людей после публикаций [СМИ и паблики] мы вынуждены были открытие ранее запланированного времени и работали с 16:00 вместо 18:00. Но при том, что это было время чемпионата мира, туристов было немного: подавляющее большинство — местные, которые поинтересовались названием.

**— Сколько вы потратили на открытие и как быстро окупились?**

— Мы окупились за два месяца. Вложили — в основе всё сейчас. Стартовый капитал я не хотел бы называть. Но это была небольшая сумма, ниже, чем по рынку: аренда во дворе помещ, площадь маленькая.

**— Почему напитки в баре стоят так дорого?**

— Мы брали средние цены по Рубинштейна. Поставили низкие цены только на настойки. На первой точке было мало места — туда помещалось лишь 20 человек. А мы были уверены, что найдем до человек, которые захотят средними по рынку [цене].

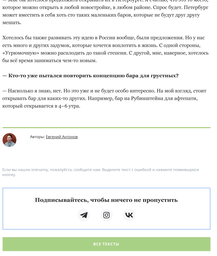

Фото: [Угрюмочная]

**— Кто приходит в бар и есть ли у вас постоянные посетители?**

— Изначально мы для себя решили открыть второй бар?

— Мы не собирались расширяться в этом году — в конце сконцентрировались на своих двух проектах. Но нам предложили интересное помещение на Литейном. И мы решили, что нужно брать. В этот раз мы потратили на рекламу около 5 тысяч рублей — на таргетинг «ВКонтакте».

Изначально мы хотели открыть так далеко заведение, так как помещение достаточно большое, но в итоге решили сделать «Угрюмочную». Мы добавим туда кухню, поучим, живую музыку, еще какие-то фишки, раздолим пространство и, возможно, вольется еще одно место в технологии дизайн.

**— У «Угрюмочной» сейчас нет стада в финансовом плане? Все-таки период хайпа прошел.**

— Этого не видно, в цифрах, по крайней мере. У нас есть несколько идей. В самом начале работы мы хотели самого попозна из-за площади. Там просто физически не размещать больше людей.

**— Вы планируете в будущем расширяться и делать есть «Угрюмочных»?**

— Мне бы хотелось открывать по заведению в Петербурге. В итоге, что это место, которое можно открыть в любой новостройке, в любом районе. Сюрок будет. Петербург может вместить в себя есть его таких маленьких баров. Но открыт друг другу меньше.

Хотелось бы также развивать эту идею в России вообще, была предложения. Но у нас есть много и другие задумки, которые хочется воплотить в жизнь. С одной стороны, «Угрюмочную» можно раскладуть до новой степени. С другой, мне, например, хотелось бы всё время заниматься чем-то новым.

**— Кто-то уже пытался повторить концепцию бара для грустных?**

— Насколько я знаю, нет. Но это уже и не будет особо интересно. На мой взгляд, стоит открывать бар для каких-то других. Например, бар на Рубинштейна для артистов, который открывается в 4–6 утра.

Авторы: Евгений Антипов

Если вы нашли опечатку, пожалуйста, сообщите нам. Выделите текст с ошибкой и нажмите появившуюся кнопку.

**Подписывайтесь, чтобы ничего не пропустить**

ВСЕ ТЕКСТЫ

## Экономический кризис — 2022

НОВОСТЬ 16 АПРЕЛЯ 2023
Летние кафе в Петербурге смогут работать с 16 апреля до 15 октября

ОТВЕТЫ 16 АПРЕЛЯ 2023
Рубль снова падает — почему и надолго ли это? И как купить сегодня доллары и евро?

## Давление на свободу слова

НОВОСТЬ 13 АПРЕЛЯ 2023
В 2023 году резко выросло число обвинений в госизмене, посчитали «Агентство»

СПИСОК 13 АПРЕЛЯ 2023
Минкульт не продлил контракт с Андреем Могучим. Вот четыре спектакля режиссера, которые сыграют в БДТ в апреле и мае